



KOCZWARA

gemeinsam wachsen!



Der Spezialist
für Bodenbeläge
und Zubehör.

Wir sind
Ihr Partner,
wenn Sie
kunden-
individuelle
Lösungen
suchen.

DIE GESCHÄFTSFÜHRER HEINRICH UND ANDREAS KOZWARA (VON LINKS NACH RECHTS).



Immer einen Schritt voraus.

Die Koczvara Vertriebs-GmbH mit Sitz im Ruhrgebiet ist einer der führenden Anbieter von Bodenbelägen und Zubehör. Seit der Gründung im Jahr 2002 arbeiten die Geschäftsführer Heinz Koczvara und Andreas Koczvara stetig an der Expansion des Unternehmens weiter. Kurze Entscheidungswege, die permanente Weiterentwicklung der Mitarbeiter, das kritische Reflektieren und Weiterentwickeln der eigenen Produkte sind die Basis für den bisherigen Erfolg. Zum Vorteil für unsere Kunden, denen wir kundenindividuelle Lösungen präsentieren können – aus einer Hand, in bester Qualität und jederzeit lieferbar.

ÜBER

500

DESIGNS AUF LAGER

ÜBER

5

MIO. M² ABSATZ

ÜBER

10.000

PALETTEN AUF LAGER



4



5

GEMEINSAM ZUM INDIVIDUELLEN ZIEL.

Vinyl und Laminat sind nicht nur irgendein Bodenbelag. Das Zusammenspiel aus Design, Material und Oberfläche beeinflusst unsere Wahrnehmung, löst Erinnerungen an Erlebnisse aus und vermittelt Emotionen. In unserem Showroom präsentieren wir daher brandaktuelle Designs, innovative Oberflächen und Materialien. Außerdem können Sie sich über unsere aktuellen Kollektionen informieren. Wir unterstützen Sie nicht nur bei der Auswahl des richtigen Sortiments, unser Marketing-Team hilft Ihnen auch bei der Entwicklung einer eigenen Marke.



Koczvara auf Expansionskurs.



WIR WISSEN UNS ZU BEWEGEN. AUF INTERNATIONALEM BODEN.

Die Nachfrage nach unserem Sortiment ist in den letzten Jahren stark gestiegen. Neben den deutschen und europäischen Händlern bedienen wir daher auch den weltweiten Markt. Diese Strategie macht uns nicht nur für die Zukunft stark, sondern ermöglicht uns, internationale Trends und Entwicklungen rechtzeitig aufzunehmen. So können wir Ihnen und Ihren Kunden innovative Produkte präsentieren und gemeinsam wachsen.

STANDORT IN GELSENKIRCHEN ERÖFFNET.

Ein stetiges Wachstum und die damit verbundenen räumlichen Anforderungen machten einen Schritt zur Vergrößerung unerlässlich. Der neue Standort in Gelsenkirchen überzeugt aufgrund der zentralen Lage, der Räumlichkeiten sowie der Lagerkapazität von über 10.000 Paletten. Gelsenkirchen ist damit das Zentrallager, von wo aus wir Baumärkte, Einrichtungshäuser und Bodenfachhändler beliefern werden.

„Ich freue mich, dass wir mit der Eröffnung des neuen Standorts unsere Möglichkeiten noch besser ausschöpfen und diese unseren Kunden präsentieren können“, so Andreas Koczvara, Geschäftsführer Koczvara Vertriebs-GmbH.

„Koczvara bedeutet jeden Tag Wachstum spüren.“

Andreas Steiner,
Dualer Student





Zuverlässigkeit. Flexibilität. Partnerschaftlichkeit.

„ Viele Unternehmen versprechen kurze Entscheidungswege. Hier gibt es sie. “

Jörg Torkler,
Vertrieb



ZUVERLÄSSIG, NICHT NUR WAS DIE PRODUKTQUALITÄT BETRIFFT.

Unsere Produkte werden nach objektiven Messkriterien hergestellt und erfüllen die höchsten Anforderungen an Haltbarkeit, Ästhetik und Funktionalität. Darüber hinaus können Sie sich sicher sein, dass wir innerhalb kürzester Zeit liefern. Wir arbeiten permanent an einer **effizienten** und **kundenorientierten Logistik**, sodass wir das Ziel einer hohen **Lieferzuverlässigkeit** und **Artikelverfügbarkeit** garantieren können. Also ganz gleich was und wie Sie es wünschen: wir sind für Sie da.

PARTNERSCHAFTLICH, DAMIT IHRE WETTBEWERBSFÄHIGKEIT GESTÄRKT WIRD.

Nicht nur zuverlässige und effiziente logistische Prozesse sind für unsere Kunden ausschlaggebend, sondern auch ein **exklusives** und **innovatives**

Sortiment. Hier setzen wir gezielt an. **Gemeinsam mit Ihnen** entwickeln wir Lösungen und Produkte, die auf Ihre Bedürfnisse und Wünsche zugeschnitten sind. Damit Sie sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können, übernehmen wir zudem die komplette Abwicklung von der Bestellung bis zur Auslieferung. Profitieren Sie auch von **kundenindividuellen PoS-Lösungen**, die wir nach Absprache mit Ihnen umsetzen.

FLEXIBEL, JEDERZEIT UND ÜBERALL.

Mit unserem Team von Spezialisten sind wir in der Lage flexibel und schnell auf Ihre Anfragen zu reagieren. Hierfür stellen wir Ansprechpartner zur Verfügung, die Sie jederzeit und überall über jedes Detail informieren und Ihre Wünsche und Bestellungen entgegennehmen und realisieren.

Alles aus einer Hand.

UNSERE BÖDEN MIT CHARAKTER.

Unsere Produkte zählen zu den Innovativsten auf dem Markt. Sie sind langlebig, dank neuester Click-Systeme einfach zu verlegen, designtechnisch immer aktuell und bei Bedarf maßgeschneidert. Denn wir haben mehr als 17 Jahre Erfahrung in Sachen Design und Produktion hochwertiger Bodenbeläge sowie Zubehör und somit auch das Know-How im Bereich Handel und Vertrieb.

Wir decken dabei das gesamte Spektrum von Vinyl- und Laminatböden ab. Unter den Marken **JANGAL** (u.a. ausgezeichnet mit dem Blauen Engel, dem PEFC- sowie FSC-Zertifikat) und **CHECK** (ausgezeichnet mit dem „TÜV PROFICERT-product Interior Premium“ sowie der französischen VOC-Verordnung mit der Kennzeichnung A+) bieten wir über 200 Dekore, die Sie qualitativ und designtechnisch auf dem neusten Stand bringen. Ob vom Preiseinstieg bis hin zur Premiumklasse, unsere Marken erfüllen jeden Ihrer Wünsche.

Neben diesem Kerngeschäft bieten wir zusätzlich Aktionsprodukte an, die sie jederzeit über uns beziehen können. Denn wir legen großen Wert darauf, Ihre Position auf dem Markt zu stärken. Das heißt, Sie entscheiden welchen Sortimentsmix Sie wollen. Hierbei kennen wir keine Mindestmengen, unabhängig davon, ob Pakete, Vollpalette oder Kommission.

„Koczwara bedeutet partnerschaftlicher Umgang mit unseren Kunden, Lieferanten und Kollegen. Wir stecken uns gemeinsame Ziele.“
Timo Paulowski,
Vertrieb

„JEDER HAT ECKEN UND KANTEN,
WIR HABEN DIE PASSENDE LÖSUNG.“

Unser Zubehörsortiment der Marke **EQUIPPED** bietet ein breites Angebot an Trittschallunterlagen, Sockelleisten, Clipsysteme und Ecken. Zu jedem Vinyl- und Laminatboden finden Sie passende Produkte in mehreren Farben und verschiedenen Höhen. Wer es klassisch mag, für den haben wir weiße, streichfähige Sockelleisten in mehreren Varianten auf Lager.





„ Das Firmenmotto „gemeinsam wachsen“ wird nicht nur unseren Kunden vermittelt, sondern auch intern gelebt. “

Dennis Herbst,
Buchhaltung

Gemeinsam wachsen.

TRAINING.

Die zunehmende Produktvielfalt und technischen Produktanforderungen lassen die Nachfrage nach Schulungen steigen. Damit Sie sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können, schulen wir daher Ihr Personal regelmäßig vor Ort. Unsere Außendienstmitarbeiter informieren Sie zudem über Neuheiten und unterstützen Sie mit Verkaufsargumenten am Point-of-Sale.

SUPPORT.

Von der Bestellung bis zur Einrichtung – Wir übernehmen die komplette Abwicklung. Gemeinsam erarbeiten wir einen Bestückungsvorschlag und realisieren diesen mit Ihnen. Einen Mehrwert bietet Ihnen auch unser Support in der Produktpflege und der Erstellung von Werbemitteln. Bei Fragen und Problemen stehen Ihnen unsere Mitarbeiter jederzeit zur Verfügung.

VERKAUFSFÖRDERUNG.

Unsere Verkaufsförderung geht über die reine Produktinformation hinaus. Wie bieten Ihnen Point-of-Sale-Lösungen, die sich optimal an Ihren Gegebenheiten vor Ort anpassen. Selbstverständlich sind wir auch bei Events präsent und stellen Ihnen Werbemittel zur Verfügung. Technische Datenblätter, Kataloge und Mailings halten Sie zudem auf dem Laufenden, damit Sie vor Ort optimal informiert sind.

TEAMWORK.

Erfolgreiche Unternehmen sind die mit dem richtigen Personal. Wir legen daher großen Wert auf hochqualifizierte und engagierte Mitarbeiter, die Sie verstehen, Ihre Probleme erkennen und mit Ihnen gemeinsam Lösungen finden.

„ Jeder ist ein kleines Stellrad für den Erfolg unseres Unternehmens! “

Lisa Rensmann,
Personal





KOCZWARA

gemeinsam wachsen!

Koczvara Vertriebs-GmbH
Scheuten-Solar-Straße 2
45881 Gelsenkirchen

koczvara-vertrieb.de
info@koczvara-vertrieb.de